

Profiter au maximum du 79ème Congrès : la checklist

Le 79ème Congrès des Experts-Comptables marque un tournant décisif pour la profession, en se concentrant sur l'action et la transformation des cabinets. Une bonne préparation est donc indispensable pour maximiser votre participation et trouver les leviers qui accompagneront votre évolution. Suivez cette checklist pour tirer le meilleur parti de ces trois jours intenses !

1. Définir vos objectifs

Posez les bases de votre transformation en identifiant les priorités à aborder pendant le congrès.

- **Réfléchissez à votre projet de cabinet :** Quels sont vos défis actuels ? Vos principales problématiques ? Où en est la transition numérique de votre cabinet ? Comment envisagez-vous sa transformation ? Quelles sont les compétences nécessaires pour ces évolutions ? Impliquez toute votre équipe pour un état des lieux complet.
- **Évaluez les attentes de vos clients :** Intégrez les enjeux d'automatisation, de facturation électronique et de missions de conseil. Vos clients demandent-ils des solutions ou des services spécifiques ? Collectez leurs retours pour prioriser vos démarches.



Le succès de votre transformation passe par **l'engagement de vos collaborateurs et l'implication de vos clients**, notamment pour mieux cerner ce qu'ils attendent de vous et prendre en compte leurs avis.

2. Se préparer efficacement

- **Sélectionnez les conférences et ateliers pertinents** : Consultez le programme pour repérer les sessions qui répondent aux enjeux spécifiques de votre cabinet.
- **Repérez les exposants clés** : Examinez la liste des partenaires pour identifier les solutions qui pourraient soutenir votre transformation. Si possible, effectuez quelques recherches (sites web, avis de confrères, webinaires) pour affiner votre sélection.
- **Planifiez un itinéraire optimisé** : Croisez votre liste d'exposants avec le programme des conférences et ateliers pour organiser efficacement vos déplacements sur place.



Pour optimiser votre temps, **utilisez vos coupe-files** pour garantir l'accès à 3 ateliers et 3 flashes, et n'hésitez pas à **prendre rendez-vous avec les exposants** depuis votre espace congressiste.

3. Mettez votre plan à exécution

- **Participez aux ateliers pratiques** : Ils vous fourniront des méthodes et outils concrets pour votre cabinet
- **Visitez les stands des exposants ciblés** : Assistez aux démonstrations et posez toutes vos questions. Partagez vos impressions avec vos confrères et consœurs pour enrichir votre analyse des solutions présentées.
- **Restez flexible** : Même si vous avez un plan, laissez de la place pour des découvertes spontanées !



De nombreux exposants proposent **des offres exclusives**, disponibles uniquement pendant le Congrès.

4. Faites le bilan après le Congrès

- **Analysez les informations** : Organisez un débriefing pour partager les informations et idées recueillies. Évaluez les leviers qui pourraient réellement transformer votre cabinet.
- **Planifiez l'installation des nouvelles solutions** : Recontactez les éditeurs et définissez un plan d'action pour intégrer les outils ou services sélectionnés. Assurez-vous que vos équipes soient bien formées pour une mise en œuvre efficace et rapide.

Bonus : Les conférences

Assistez à diverses conférences sur l'Agora du stand R7 (zone rouge), en présentiel ou à distance via l'application du Congrès. Suivez également des démonstrations des solutions du Village Connecté et découvrez comment elles peuvent accompagner la transformation de votre cabinet !

Nous vous souhaitons un Congrès riche en découvertes et en opportunités !

Transformez les données en opportunités

Les chefs d'entreprise ont besoin **d'un suivi renforcé et de conseils adaptés à leur activité**. Répondez à leurs attentes avec WAIBI en créant des tableaux de bord ultra personnalisés. Réalisez des analyses poussées grâce aux fonctionnalités intégrées : budget et atterrissage, consolidation, comparaison sectorielle, simulation IS...

[WAIBI.FR](https://www.waibi.fr)

