

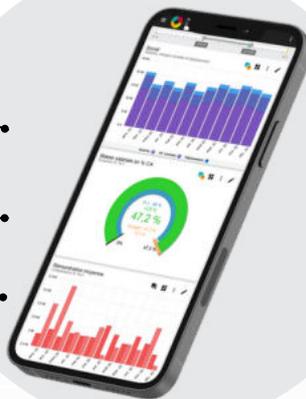


## TABLEAUX DE BORD INTERACTIFS & OUTILS DE GESTION

Intégration automatique de la data comptable, métiers, sociale et RH

Des tableaux de bord modèles et entièrement personnalisables

Plus de 650 indicateurs livrés et un module de création



Partage des indicateurs clés avec le chef d'entreprise pour l'aider à piloter efficacement sa TPE

Des outils de gestion intégrés : budget et atterrissage, consolidation, benchmark...

Support de vos analyses : détectez des écarts, des pistes d'amélioration et informez le client directement sur WAIBI

**PROPOSEZ UNE  
QUALITÉ DE SERVICES  
SUPÉRIEURE**

**FIDÉLISEZ VOS  
CLIENTS**

**DÉVELOPPEZ VOTRE  
CHIFFRE D'AFFAIRES**

**DÉMARQUEZ VOUS  
DE LA CONCURRENCE**

## FONCTIONNEMENT DE WAIBI

### RESTITUTION D'INDICATEURS CLÉS

- ✓ Import de la donnée comptable de votre client (connecteur API ou FEC)
- ✓ Les imports suivants peuvent être automatisés via les API
- ✓ Le cabinet utilise les tableaux de bord modèles ou propose un reporting sur-mesure

### ULTRA PERSONNALISATION DU REPORTING

- ✓ Choix des KPI (650 indicateurs livrés, module de création d'indicateurs)
- ✓ Choix des graphiques, couleurs, options de comparaison, filtres d'analyse... Commentaires directement sur les widgets
- ✓ Mise en place d'un budget, d'un comparatif sectoriel, d'une approche multi-dossiers...

### INTEROPÉRABILITÉ

WAIBI est interopérable avec les principaux ERP de la profession :



Ainsi qu'avec Prévisionnel de RCA (budget) et SILAE (DSN) :





## DES FONCTIONNALITÉS ORIENTÉES CONSEIL ET GESTION

### BUDGET

Construisez un **prévisionnel** avec votre client, **jusqu'à N+5**.  
L'ajustement avec le réel comptable permet d'afficher  
**l'atterrissage**. Proposez un **budget actualisé**.

### COMPARAISON SECTORIELLE

**Évaluez la performance** de votre client vis-à-vis de son  
**secteur d'activité**. Vous pouvez également comparez un  
dossier à une population de dossiers internes au cabinet.

### CHARGES SIMULÉES

**Lissez certains postes** et prenez en compte **des postes non  
comptabilisés** dans vos tableaux de bord. Saisissez des  
**écritures de simulation**. Anticipez l'**IS**.

### MULTI-DOSSIERS (CONSOLIDATION)

Votre client peut avoir plusieurs sociétés. Donnez-lui une **vision  
globale du groupe**, affichez le poids de chaque dossier,  
neutralisez les **intercos**...

### DONNÉES EXTRA-COMPTABLES

Intégrez des **données métiers** (nombre de couverts, kilomètres  
parcourus...) dans le tableau de bord. **Créez de nouveaux  
indicateurs** en croisant des données métiers et comptable.

### DONNÉES SOCIALES

Des indicateurs clairs et pertinents permettent **une analyse  
approfondie de la réalité sociale et RH**, au cœur de l'activité  
d'une entreprise.



Budget, écarts avec le réalisé  
et atterrissage



Comparaison à une population  
interne au cabinet (benchmark)



Approche multi-dossiers  
(consolidation)

**PLUS DE 1000 EXPERTS-COMPTABLES S'APPUIENT SUR WAIBI  
POUR ACCOMPAGNER 12 000 DIRIGEANTS DANS LA RÉALISATION DE LEURS OBJECTIFS**

## TRANSFORMEZ LA DATA EN INDICATEURS DE GESTION

Vous définissez avec votre client les **indicateurs les plus pertinents** à suivre par rapport à **son activité**, ainsi que son budget

Le dirigeant consulte ses indicateurs de gestion **interactifs et personnalisés**

Il suit **l'évolution de son activité** et mesure l'atteinte des **objectifs fixés** en comparant chaque indicateur à N-1

Vous l'accompagnez dans **le pilotage stratégique** de sa TPE

## PROPOSEZ UNE QUALITÉ DE SERVICES SUPÉRIEURE

Vous réalisez des analyses financières : **budget et atterrissage, consolidation**, traitement de **l'analytique**, **comparaison sectorielle...**

Vous analysez les **tableaux de bord enrichis**

Vous allez au-delà de la restitution en **fournissant du conseil**, en **partageant vos analyses**

Vous aidez votre client à **comprendre les raisons** d'un résultat en deçà des attentes

Vous identifiez **des pistes d'amélioration** et **l'alertez** sur des situations préoccupantes